

BRUNO HIRSCHMANN



Trainer für KI-Anwendung, Gründung & kaufmännische Praxis

Praxis statt Folien: Ich unterrichte Systeme, die in meinem eigenen Betrieb laufen.

KONTAKT

0176 10218104

hallo@bruno-hirschmann.de

www.bruno-hirschmann.de

Chemnitzer Straße 61, 44139 Dortmund

EINSATZ

Präsenz im Ruhrgebiet und Rheinland,
online bundesweit

Tagesseminare, Zertifikatslehrgänge,
Workshops, Inhouse-Schulungen

SPRACHEN

Deutsch und Französisch
(Muttersprachen), Englisch (fließend)

KI-FORTBILDUNGEN

snipKI – Prompt Engineering,
KI-Grundlagen (2025/26)

Felix Beilharz – AI für Social-Media-Profis
(2023)

OMR Academy – Digital Marketing
Analytics (2021)

STUDIUM

B.Sc. Business Administration and
Economics, FernUniversität Hagen

Neun Jahre Geschäftsführer einer Event- und Werbeagentur, heute KI-Berater und Gründer. **Ausbilder seit 2011** – und seit März 2026 läuft in meinem eigenen Unternehmen ein KI-System, das ich ohne Entwicklerhintergrund gebaut habe.

THEMENFELDER

KI in der Praxis – Prompt Engineering, KI-Workflows und Automatisierung (n8n), KI-Agenten im Geschäftsalltag, KI-Strategie für kleine und mittlere Unternehmen

Gründung & Entrepreneurship – Geschäftsmodell, Businessplan, Finanzierung, Kundengewinnung; aus drei eigenen Gründungen

Kaufmännische Praxis – BWL-Grundlagen, Projektmanagement (Scrum, Product Owner), Vertrieb und Key-Account-Management

QUALIFIKATION ALS TRAINER

Ausbildereignung nach AEVO, IHK zu Dortmund (2011) – **zwei**
Veranstaltungskaufleute zum Abschluss geführt

Train the Trainer – ILS-Lehrgang mit „sehr gut“ abgeschlossen (2026);
IHK-Zertifikatsprüfung im Oktober 2026

Lehgangsinhalte u. a.: Seminarplanung und -durchführung, Methodenwahl,
Steuerung von Gruppenprozessen, Lernmotivation

BERUFLICHE PRAXIS (AUSWAHL)

HeyWow, Dortmund (seit 2026) – Gründer. Eigenes KI-System produktiv im Einsatz: zwei KI-Agenten im Vertrieb, KI-angebundenes CRM, n8n-Workflows, durchsuchbare Wissensdatenbank

Arvato Systems (2024–2025) – Senior Projektleiter Web & App und Product Owner; **600.000 € Budgetverantwortung**, Workshops zu Anforderungsanalyse und Prozessoptimierung

bits and likes (2022–2023) – Key-Account-Manager und Teamlead für drei Mitarbeiter; IT- und Marketingprojekte, Aufbau neuer Vertriebsprozesse

et voilà GmbH (2013–2022) – Geschäftsführender Gesellschafter und Ausbilder; **über 624 Events** mit bis zu 7.000 Besuchern, Kunden u. a. Borussia Dortmund, Jägermeister, Radeberger Gruppe

involvr GmbH (2017–2018) – Geschäftsführender Gesellschafter;
Virtual-Reality-Lösungen für Volvo, BBDO und Nvidia

SO ARBEITE ICH

Seminare an echten Fällen statt an Musterbeispielen: Teilnehmer arbeiten an ihren eigenen Prozessen und Gründungsideen. Methodenwechsel alle 20 bis 30 Minuten, Werkzeuge live am System gezeigt – inklusive der Fehler, die dabei passieren.